

ビジネスチャンス開拓支援事業

営業戦略 販路拡大

経験豊かな企業OBが
支援します



対象

板橋区に本社または
事業所を持つ中小企業等

■まずはご相談ください!

費用

①マーケティングスキル向上支援コース：無料
②販路拡大支援コース：10,000円
(初回訪問無料)

■1社につき4回まで支援

受付期間

4月上旬～12月末まで

■随時受付をしております!
(予算がなくなり次第終了します)

《お申込み・お問合せ》

(公財) 板橋区産業振興公社

ビジネスチャンス開拓支援事業



新たな市場や顧客の開拓、マーケティングスキル向上、製品を販売する機会の拡大について個別に支援します!

経験豊かな企業OB等が貴社の要望や状況をお聞きした上で支援計画を作成し、貴社の上承を得てから支援開始となります。支援計画に納得いただけなかった場合は、お断りいただいても構いません。販路拡大のための基礎的な営業力、提案力、経営力強化にも対応可能です。お困りごとがございましたら、気軽にお問合せください。

■対象

板橋区内に本社または事業所を持つ、中小企業、個人事業主等

■事業内容

① マーケティングスキル向上支援コース

販路開拓前における製品等のマーケティング戦略策定と、基礎的な営業力、提案力、プレゼンテーション能力を向上させ、商談等で活用できる効果的なマーケティング力を身につける支援を提供します。

② 販路開拓支援コース

新たな市場や顧客にアプローチし、販路開拓先に対するマッチングの実践等、製品等を販売する機会を拡大するための支援を提供します。

※販路拡大支援コースへのお申込みには要件があります。詳細は公社Webサイトをご覧ください。

■費用

① マーケティングスキル向上支援コースは、すべてのアドバイザー派遣において無料

② 販路拡大支援コースは、10,000円(税込) ※初回面談は無料

■面談回数

1事業者につき、年度内に4回まで ※初回面談含む

■申請受付期間

申請の新規受付の期限は、12月末です。

※申請状況により、早期に受付を締め切る場合があります。

■申込方法

公社Webサイト『ビジネスチャンス開拓支援事業』案内ページの「申込フォーム」から申込をしてください。

<https://itabashi-kohsha.com/archives/4234>

支援までの流れ



《事業活用例》

- 製品を拡販していきたいが、提案力や営業力に不安を感じている → プロによるヒアリング後に、アドバイスをします
- 自社ブランド製品の販路拡大をしたい! → 顧客ニーズに合わせた適切な営業施策や関連企業を紹介
- 新しい市場や取引先との接点の作り方がわからない → 業界の専門家や大手企業OBとの面談を設定

お問合せ・お申込み

平日 9:00~17:00

公益財団法人 板橋区産業振興公社 新産業・技術支援グループ ビジネスチャンス開拓支援事業担当
〒173-0004 東京都板橋区板橋2-65-6 情報処理センター5階
TEL: 03-3579-2192 E-mail: khk@itabashi-sangyo.jp

